

# Quereinsteiger (w/m/x) für die Mitgliedergewinnung



Der Service-Verband KVD ([www.kvd.de](http://www.kvd.de)) unterstützt Fach- & Führungskräfte bei der Verbesserung ihres technischen Kundendienstes. Über Netzwerkveranstaltungen, Aus- und Weiterbildungen sowie die Einbindung neuester Forschungsergebnisse erhalten Mitglieder einen entscheidenden Wissens- und damit Marktvorsprung.

Als Mitarbeiter im Vertrieb sind Sie für den Erfolg des KVD e.V. verantwortlich! Sie gewinnen selbständig neue Service-Experten als Mitglied oder Teilnehmer, akquirieren neue Dienstleister und Lösungsanbieter als Aussteller, Anzeigenkunden oder Partner für den Service-Verband.

**Der Kern Ihrer Aufgaben ist die Neumitglieder-Akquise.**

## Ihre Aufgaben im Detail

- Eigenständige Gewinnung und Betreuung neuer Mitglieder (Akquisition von Neukunden)
- Leistungen des Verbandes präsentieren Sie überwiegend am Telefon & mittels Content-Sharing
- Sie besuchen gelegentlich Netzwerk-Treffen, Veranstaltungen und Messen zur Akquisition
- Sie pflegen dabei eigenständig B2B-Kontakte sowohl über XING & LinkedIn als auch persönlich
- Sie führen Marktbeobachtungen, Wettbewerbs- und Potenzialanalysen durch
- und entwickeln neue Vertriebsaktionen in Zusammenarbeit mit der Marketing-Leitung

## Das bringen Sie mit

- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Telesales oder Vertrieb
- Erfolge im Bereich telefonischer Kundenansprache, -gewinnung und -betreuung
- Verkäufertisches Talent, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Bereitschaft zu selbstständigem Arbeiten bei gleichzeitig hoher Teamfähigkeit
- Microsoft Office 365, moderne Kommunikations- und CRM-Tools beherrschen Sie sicher
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie haben Interesse an Themen der Digitalisierung von Unternehmen und Gesellschaft

## **Ihr neuer Arbeitsplatz**

- Flexible Arbeitszeiten ermöglichen eine ideale Work-Life-Balance! Unsere Kernarbeitszeiten sind Montag bis Freitag von 8:30 bis 17:00 Uhr.
- Gestalten Sie Ihr Einkommen mit! Neben einem attraktiven monatlichen Grundgehalt können Sie durch vertriebliche Erfolge Ihren Jahresbonus in die Höhe schrauben.
- KMU-Flair: kurze Kommunikationswege, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kolleginnen.

## **Ihre Vorteile**

- Weiterentwicklung ganz individuell: Sie erhalten einen persönlichen Entwicklungsplan und die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiterzubilden.
- Wir sichern Sie ab: wir schützen Sie durch eine Gruppenunfallversicherung und bezuschussen Sie bei Ihrer betrieblichen Altersvorsorge.
- Weitere Benefits: attraktives Smartphone auch zur privaten Nutzung, JobRad-Initiative und mehr.

## **Ihr Kontakt**

Kundendienst-Verband Deutschland e.V. (KVD) | Pliesterbecker Strasse 165 | 46284 Dorsten  
Markus Schröder, Geschäftsführer | Telefon 02362 . 9 87 30 | E-Mail: [personal@kvd.de](mailto:personal@kvd.de)

Bewerben Sie sich mit Ihrem Lebenslauf unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an [personal@kvd.de](mailto:personal@kvd.de)