

Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)

Als Mitarbeiter im Vertrieb sind Sie für den Erfolg des **Service-Verband KVD e.V.** verantwortlich! Sie gewinnen neue Service-Experten als Mitglied oder Teilnehmer, akquirieren neue Dienstleister und Lösungsanbieter als Aussteller oder Partner.



Der Kern Ihrer Aufgaben ist die Neumitglieder-Akquise.

Ihre Aufgaben im Detail

- Sie pflegen eigenständig B2B-Kontakte über XING & LinkedIn sowie persönlich
- Leistungen präsentieren Sie überwiegend am Telefon & mittels Content-Sharing
- Sie besuchen gelegentlich Netzwerk-Treffen, Veranstaltungen und Messen
- und gewinnen damit eigenständig neuer Mitglieder und Partner
- Sie führen Marktbeobachtungen, Wettbewerbs- und Potenzialanalysen durch

Das bringen Sie mit

- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Telesales oder Vertrieb
- Erfolge im Bereich telefonischer Kundenansprache, -gewinnung und -betreuung
- Verkäufertalents, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Bereitschaft zu selbstständigem Arbeiten bei gleichzeitig hoher Teamfähigkeit
- Microsoft Office 365, moderne Kommunikations- und CRM-Tools beherrschen Sie sicher
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie haben Interesse an Themen der Digitalisierung von Unternehmen und Gesellschaft

Ihr neuer Arbeitsplatz

- Flexible Arbeitszeiten ermöglichen eine ideale Work-Life-Balance! Unsere Kernarbeitszeiten sind Montag bis Freitag von 9:00 bis 16:00 Uhr
- Gestalten Sie Ihr Einkommen mit! Neben einem attraktiven monatlichen Grundgehalt können Sie durch vertriebliche Erfolge Ihren Jahresbonus in die Höhe schrauben
- KMU-Flair: kurze Wege, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kolleginnen
- Weiterentwicklung ganz individuell: Sie erhalten einen persönlichen Entwicklungsplan und die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiterzubilden
- Wir sichern Sie ab: wir schützen Sie durch eine Gruppenunfallversicherung und bezuschussen Sie bei Ihrer betrieblichen Altersvorsorge
- Weitere Benefits: attraktives Smartphone auch zur privaten Nutzung, JobRad-Initiative

Sie haben Interesse?

Dann bewerben Sie sich jetzt! Wir freuen uns auf Ihre überzeugenden Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichen Eintrittsdatums.



Senden Sie Ihre Unterlagen an **bewerbung [@] kvd.de**

Für Fragen steht Ihnen unser Geschäftsführer Markus Schröder gerne telefonisch unter 02362 . 9873-0 zur Verfügung.

Kundendienst-Verband Deutschland e.V. (KVD) | Pliesterbecker Strasse 165 | 46284 Dorsten | www.kvd.de

Der Service-Verband KVD e.V. unterstützt Fach- & Führungskräfte bei der Verbesserung ihres technischen Kundendienstes. Über Netzwerkveranstaltungen, Aus- und Weiterbildungen sowie die Einbindung neuester Forschungsergebnisse erhalten Mitglieder einen entscheidenden Wissens- und damit Marktvorsprung.